



G.RAU ist ein weltweit agierendes mittelständisches Unternehmen mit drei Standorten in Pforzheim sowie Niederlassungen in den USA und Costa Rica.

Mit rund 650 Beschäftigten werden Bänder, Rohre und Drähte aus Edelmetallen, Sonderlegierungen und Verbundwerkstoffen, Präzisionsteile und komplexe Baugruppen entwickelt, produziert und vertrieben.

## WIR SUCHEN (m/w/d)

### TECHNISCHER VERTRIEBS-SPEZIALIST FÜR MEDIZINTECHNISCHE KOMPONENTEN

#### IHRE AUFGABEN

- Kompetente und aktive Beratung und Betreuung des vorhandenen Kundenstamms
- Gezielte Neukunden-Akquise im Bereich B2B in der Medizintechnik
- Bewertung von Spezifikationen
- Ausarbeitung von Angeboten, Kalkulationen mit den internen Abteilungen und in Abstimmung mit dem Kunden
- Nachverfolgung der Vertriebsaktivitäten, Kontaktpflege und eine gewissenhafte After-Sales-Betreuung
- Schnittstelle zwischen Kunde und Produktentwicklung
- Repräsentant auf Messen

#### IHR PROFIL

- Abgeschlossenes Studium, z. B. Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder alternativ eine technische Ausbildung mit Weiterbildung zum Industriemeister oder Techniker
- Ausgeprägte Affinität zu Verkauf, Service und Entwicklung von Lösungen technischer Produkte
- Selbstständige Arbeitsweise und unternehmerisches Handeln
- Fundierte Außendienst Erfahrung mit ausgeprägtem kaufmännischen und technischen Verständnis sowie Freude am direkten Kundenkontakt
- Zu Ihren Stärken gehört nicht nur kundenorientiertes Denken, sondern auch eine selbstständige, zielgerichtete und organisierte Arbeitsweise
- Sie verfügen über Teamfähigkeit und ein sicheres und selbstbewusstes Auftreten
- Wir erwarten Reisebereitschaft, verhandlungssichere Englischkenntnisse, PKW Führerschein

JETZT  
ONLINE  
BEWERBEN