

METALLE SIND UNSERE WELT



G.RAU ist ein weltweit agierendes mittelständisches Unternehmen mit drei Standorten in Pforzheim sowie Niederlassungen in den USA und Costa Rica.

Mit rund 600 Beschäftigten werden Bänder, Rohre und Drähte aus Edelmetallen, Sonderlegierungen und Verbundwerkstoffen, Präzisionsteile und komplexe Baugruppen entwickelt, produziert und vertrieben.

WIR SUCHEN (m/w/d)

VERTRIEB/ KEY ACCOUNT MANAGER AUTOMOTIVE

IHRE AUFGABEN

- Kompetente und aktive Betreuung von Key Accounts und des vorhandenen Kundenstamms
- Gezielte Neukunden-Akquise
- Identifikation von Kundenforderungen und deren Umsetzung im Unternehmen
- Bewertung von Spezifikationen
- Führen von Vertragsverhandlungen
- Ausarbeiten von Angeboten und Kalkulationen in Zusammenarbeit mit internen Abteilungen sowie in Abstimmung mit den Kunden
- Nachverfolgen der Vertriebsaktivitäten sowie Übernahme der Kontaktpflege und einer gewissenhaften After-Sales-Betreuung
- Teilnahme als Repräsentant auf Messen

IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung mit Weiterbildung zum Fachwirt oder Techniker bzw. vergleichbarer Werdegang
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb – idealerweise in der Automobil Zuliefererindustrie
- Kenntnisse der Stanz- und Umformtechnik von Vorteil
- Ausgeprägte Affinität zu Verkauf, Service und der Entwicklung von Lösungen technischer Produkte
- Freude am direkten Kundenkontakt sowie Bereitschaft für Vertriebsaußendienst
- Sehr gute Kenntnisse in MS Office
- Kaufmännisches und technisches Verständnis
- Kundenorientiertes Denken und Handeln
- Selbstständige sowie zielorientierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit und sicheres Auftreten
- Reisebereitschaft und PKW Führerschein
- Gute Englischkenntnisse

**JETZT
ONLINE
BEWERBEN**